

Boniton vuosihuollolla parempiin myyntituloksiin

Boniton Myynnin vuosihuolto on palvelu, jolla ammattimaisesti toimivat myyntiyritykset varmistavat onnistumistaan ja parantavat jatkuvasti myyntituloksiaan. Huoltoja on toimitettu kolmen vuoden ajan ja niissä on käynyt jo kymmeniä yrityksiä. Parhaat myyntikoneet, kuten Eaton Power Quality Oy, ovat käyneet huollossa säännöllisesti jo usean vuoden ajan. Eaton haluaa huolloilta ensisijaisesti tukea ammattimaiseen myyntitoimintaan.

"Markkinaveturin asemamme vaatii meitä jatkuvasti innovoimaan uusia tuotteita ja tuottamaan asiakkaillemme alan parasta palvelua. Olemme käyttäneet Boniton Myynnin Vuosihuolto™ -palvelua tuomaan jatkuvuutta, jämäkkyyttä ja uusia näkökulmia omaan myyntitoimintaamme", sanoo Eatonin Suomen myyntijohtaja Timo Hossi.

"Olemme kehittäneet asiakaspalveluamme kokonaisvaltaisemmaksi Power Chain Management (PCM) -tuotteistuksen ja -myyntimallin myötä. Tämän strategisesti tärkeän palvelun läpiviemiseksi myyntivalmennuksessa päätimme hyödyntää ulkopuolista kumppania. Bonito on ollut luotettava ja osaava kumppani uuden konseptin jalkauttamisessa. Turvaamalla asiakkaamme häiriöttömän sähkönsyötön omilla ratkaisuillemme turvaamme samalla asiakkaamme kassavirran", Hossi kiteyttää.

"Eaton on esimerkki huollon asiakkaasta, joka markkinajohtajanakaan ei tyydy helppoon elämään eikä tuudittaudu menneiden saavutusten varaan. Heidän myyntikoneensa käy kovilla kierroksilla ja säännöllisellä huollolla olemme saaneet viritettyä siihen vielä lisää tehoa", sanoo Boniton Kimmo Neihum.

Bonito toimii myyntikulttuurin edistäjänä ja rakentajana. Myynnin Vuosihuolto™ on Boniton palvelu myynnin ja markkinoinnin sekä asiakassuhteiden hoidon säännölliseen huoltoon. Huoltoja on tehty yli 50 useassa eri maassa ja yli 400 myynnin ammattilaisen kanssa. Huoltoasiakkaillamme oli v. 2006 liikevaihtoa yhteensä 2,1 miljardia euroa ja henkilöstöä yhteensä 10500. Säännöllisesti huollettua liiketoimintaa on helpompi johtaa ja motivoituneessa ympäristössä on myyntihenkilöstön myös mielekkäämpää työskennellä.

Amerikkalaisen teollisuusyrityksen Eaton Corporationin (ETN NYSE) suomalainen tytäryhtiö Eaton Power Quality Oy suunnittelee, valmistaa ja markkinoi Suomessa häiriöttömän sähkönsyötön järjestelmiä.. Yritys on alansa markkinajohtaja Suomessa ja sen Espoon tehtaan tuotannosta valtaosa menee maailmanlaajuiseen vientiin. Suomen toiminnan historia juontaa juurensa 40 vuotta sitten aloittaneeseen Fiskarsin UPS -liiketoimintaan.

Lisätietoja: Kimmo Neihum, Senior Partner, Bonito Oy
010 239 8000 / 0400 501 500
www.bonito.com

Timo Hossi, myyntijohtaja, Eaton Power Quality Oy
(09) 452 661 / 0400 445 097
www.powerware.fi

